
RESPONSABLE DE VENTAS DE OBRA

Empresa de Retail del rubro materiales de construcción, con 50 años en la ciudad y proyección nacional

Buscamos una persona con fuerte perfil comercial, experiencia en el rubro materiales de construcción y capacidad para gestionar una fuerza de venta compuesta por 6 vendedores de obra.

Debe ser capaz de agregar valor a la empresa a partir de estrategias comerciales innovadoras que le permitan lograr mayor participación y llegar a nuevos segmentos y zonas en un mercado altamente competitivo.

Responsabilidades Principales

- Identificar y desarrollar nuevas oportunidades de mercado
- Desarrollar e implementar estrategias comerciales innovadoras
- Analizar y controlar procesos, sistemas y procedimientos de venta
- Liderar y potenciar la fuerza de ventas a su cargo que cierran ventas con empresas de construcción, estudios de arquitectura, desarrolladores, etc.
- Colaborar en el cierre de presupuestos estando en constante comunicación con el área de compras para asegurar los márgenes
- Contactar y visitar clientes
- Cerrar presupuestos
- Proponer y monitorear los indicadores más relevantes de su área

Requerimientos

- **Formación:** arquitecto/a preferentemente con experiencia comercial
- **Experiencia:** más de 3 años de experiencia en posiciones similares en empresas del rubro materiales de construcción (Excluyente).
- **Dedicación:** full time.
- **Radicación:** Mar del Plata

Para postularte ingresa [acá](#)